# 売却を検討中の方も中々売れずにお困りの方も!

不動産のご売却はご縁とタイミングですが、ご縁を待つしかないとあきらめる前に

適切な販売活動をされていますか?

# 山田密着 40 年!経験と販売実績豊富なトレックにお任せください

#### ■相場と現在の市場にあった販売価格ですか?

この数年不動産相場はかなりの上昇傾向にあります。本来、立地等の条件によって上昇率は大 きく異なりますが、売却の依頼欲しさに**実際の相場よりも高く査定する傾向**にあります。市場 の動向によっては相場よりも高く販売開始し、ご成約に至る可能性はございますが、この情報 社会においては買主様も相場を良くご存知です。その為あまりにも相場からかけ離れた価格設 定は中々ご縁に恵まれません。

■相場は数週間で変化します。40年で培った経験と豊富な取引実績をも とに直近の成約事例やライバル物件の動向、市場の動きを分析し現在の相 場と売主様のご事情にそったご提案をいたします。

## ◆チラシの配布はされていますか?

特別なご事情が無い限り、当然広告活動は行っていると思います。今の時代、圧倒的に【スー モ】【アットホーム】等のインターネット広告が主流です。しかし、山田地域は昭和 50 年代 以降のマンションも多く、お住まいの方の平均年齢も他のエリアと比べて高めです。その為、 新聞折込広告やポスティングチラシ等の紙媒体広告も効果的です。

### ●きちんと物件のアピールができていますか?

広告のキャッチコピーは、非常に大切や役割を持っています。マンションやお部屋の魅力を最 大限アピールできていますか?『南向き!』『角部屋!』だけでは不十分です。そのマンショ ン・お部屋にしかない魅力が他にも必ずあります。

また、広告に使用されている写真は**お天気が良いときに明るく撮影**されていますか? より良い画角で撮影されていますか?季節感のある写真ですか?

#### ★お部屋の管理はしっかりされていますか?

空家の場合、定期的にお部屋の確認はされていますか?しばらく水を流していないと匂いがお 部屋にこもります。虫の死骸や落葉等がバルコニーに散らばっていませんか? また、お部屋に照明は付いていますか?夕方や夜間はもちろんですが、日中でもお部屋を少し でも明るい状態で見ていただきましょう。内覧時の第一印象は非常に大切です。



- ◆弊社では定期的に新聞折込広告を山田・千里斤地域中心に実施しており ます。また、一週間に一度以上マンションにポスティングチラシを配布し ております。またインターネット広告にも力を入れております。
- ●弊社では分譲時のパンフレットや図面、管理規約、総会の資料等を管理し ております。ペット不可のマンションが可能になった、敷地内駐車場に空き が出た、お買物施設が出来た…等々。地域に密着し山田を知り尽くした弊社 だからこそ伝えられるマンションやお部屋の魅力を引き出します! また、広告に掲載する写真は1回あたり100枚以上撮影し、何度も現地に 足を運び、より良い写真を使用いたします。
- ★遠方にお住まいでも近隣の方でも、普段のお部屋の管理から、排水管清掃 等の立会まで全てお任せ下さい。地元の弊社だからこそ定期的な室内の確 認が可能です。急な内覧等が入った場合でも、常にベストなお部屋の状態を 保ちます。照明が付いていない場合でも弊社で照明器具を設置いたします。



地元の山田西出身 担当の松下です



簡単入力!LINE からの

(公社)全日本不動産協会会員 宅建免許大阪府知事(4)第54563号





物件をお探しのたくさんのご購入希望の お客様にご来店とお問合わせを いただいております!ご自宅のご売却は最初の第一歩から トレック不動産販売がお手伝いさせていただきます!